



Як заснувати онлайн-школу та успішно делегувати адміністративні функції

Mary Lisovska



Хто я і чому мені можна довіряти?

- Засновниця онлайн-школи англійської LA in UA,
- засновниця онлайн-спільноти TUTOR'S SECRET CLUB та LEADERS' SECRET CLUB,
- організатор Всеукраїнської конференції викладачів TUTOR'S FORUM (навчаємо людей з 14 країн світу)

Today's Discussion

- Послідовність початкових кроків
- Коли наймати перших працівників
- Як шукати клієнтів
- Як найкраще делегувати
- Кого наймати далі

Why Startups Fail



BASED ON ANALYSIS OF 101 STARTUP POSTMORTEMS

Top 20 Reasons Startups Fail

NO MARKET NEED



42%

RAN OUT OF CASH



29%

NOT THE RIGHT TEAM



23%

GET OUTCOMPETED



19%

PRICING / COST ISSUES



18%

USER UN-FRIENDLY
PRODUCT



17%

Найпоширеніші помилки

"Я НІКОЛИ НЕ ВИКЛАДАЛА
(МОВУ) І НЕ ЗНАЮ, ЯК ЦЕ
РОБИТИ, АЛЕ Я ЗНАЙДУ
ПОТРІБНИХ ЛЮДЕЙ"

Як ви будете перевіряти якість їхньої
роботи?

"ЗАРАЗ ЗНАЙДУ ВИКЛАДАЧА,
АДМІНІСТРАТОРА, МАРКЕТОЛОГА
І ТАРГЕТОЛОГА, І ТОДІ ВЖЕ
МОЖНА БУДЕ РОЗПОЧИНАТИ"

А фінансову модель ви прописали?
Чим платити будете всім цим людям?

Найпоширеніші ПОМИЛКИ

"ОСЬ СПОЧАТКУ ЗНАЙДУ
КЛІЄНТІВ, А ТОДІ ВЖЕ
БУДУ ПІДБИРАТИ ПІД
НИХ ВИКЛАДАЧА"

Клієнти повинні мати можливість
купити тут і зараз.

"НАВІЩО МЕНІ СИСТЕМА
ОПЛАТИ? ХАЙ ПЛАТЯТЬ
ВСІ НА КАРТКУ!"

Краще маленька система, ніж
великий хаос

Our team



Залишаємося на зв'язку?

MARY LISOVSKA

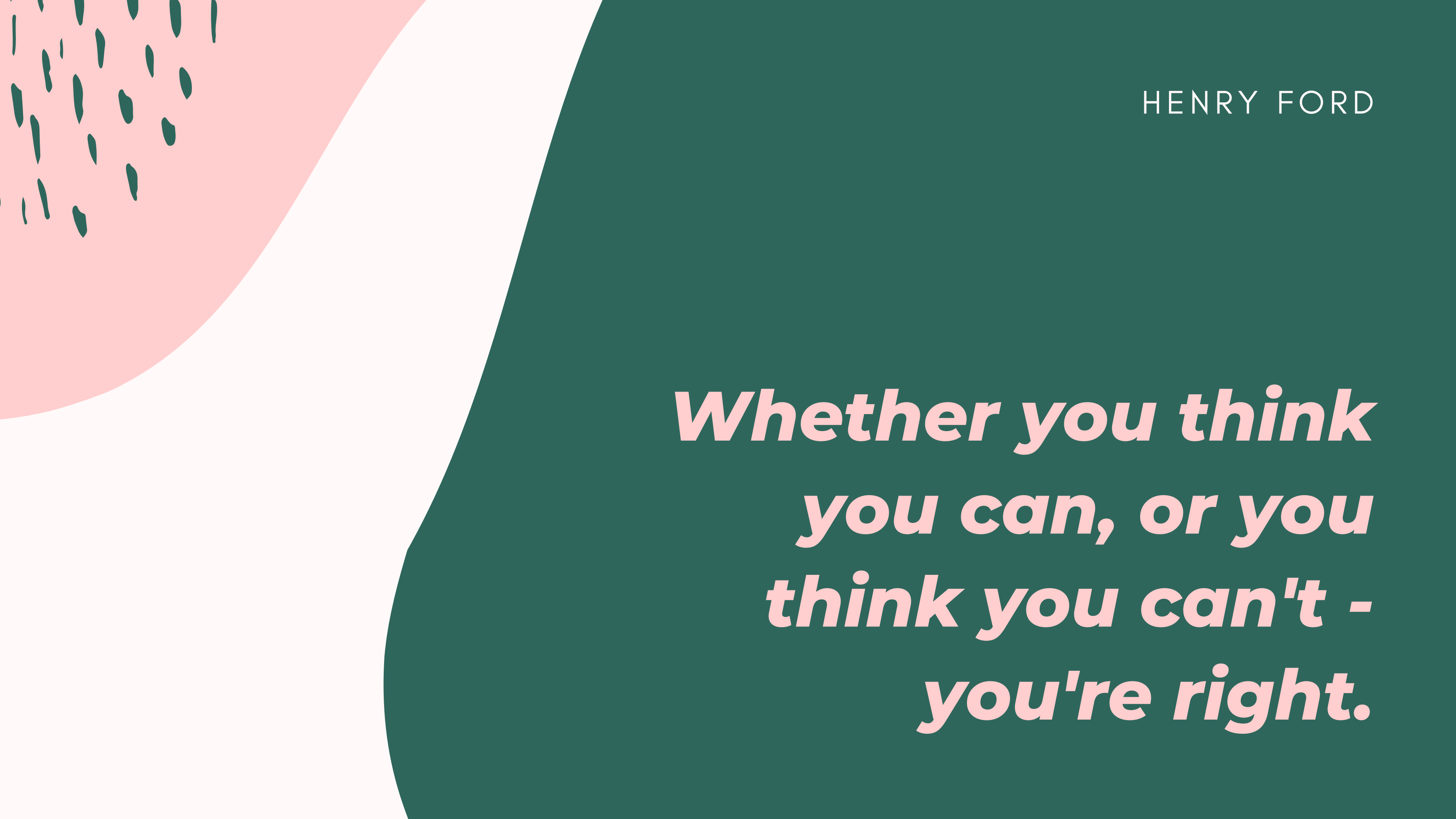
INSTAGRAM

[instagram.com/mary.lisovska/](https://www.instagram.com/mary.lisovska/)

FACEBOOK

Mary Lisovska





HENRY FORD

***Whether you think
you can, or you
think you can't -
you're right.***